



ALLIANCE M&A

Um serviço de aconselhamento global e humano
para operações M&A franco-portuguesas

Sobre nós

A Alliance M&A é uma boutique de M&A que oferece uma **abordagem global e humana**.

Oferecemos um serviço à medida, especialmente concebido para **PME, PMI e ETI**, para as acompanhar nas suas operações de reestruturação, venda ou aquisição de empresas ou de ativos.

Tratamos de todos os aspetos financeiros, jurídicos, comerciais, operacionais e culturais de uma transação.

A nossa abordagem é centrada no cliente. Estamos empenhados em compreender plenamente as suas necessidades e objetivos, de modo a podermos **oferecer-lhe soluções pragmáticas e adaptadas**.

Com uma sólida experiência e num know-how avançado, acompanhamos empresas francófonas e lusófonas com **soluções personalizadas e flexíveis**, especificamente concebidas para responder às suas necessidades.

As relações humanas e a qualidade do serviço são essenciais na nossa abordagem, assegurando **uma relação baseada na confiança e na proximidade**.

As nossas forças

"Para apoiar o crescimento das PME, PMI e ETI, oferecemos uma abordagem e sólidas competências para orientar as suas operações transnacionais para o sucesso"

Visão 360°

A sinergia das nossas competências e dos nossos conhecimentos permite uma visão a 360°, favorecendo uma melhor antecipação e uma economia de tempo. Esta abordagem permite-nos trazer uma variedade de perspetivas desde as primeiras fases do projeto, para uma maior eficácia e resultados otimizados.

Expertise transnacional

Como especialistas em operações transnacionais, temos um conhecimento profundo dos mercados francês e português. O nosso domínio das duas culturas é um trunfo importante para acompanhar os nossos clientes ao longo dos seus projetos. Permite-nos ter uma melhor compreensão das diferenças culturais, das práticas comerciais e da regulamentação local. Melhora a comunicação e a negociação entre as partes, reduz os mal-entendidos culturais e facilita a integração pós-aquisição. Compreender estas nuances é essencial para gerir uma operação com êxito.

Abordagem global e operacional

A nossa abordagem caracteriza-se por uma visão global que vai para além da análise financeira. Traduzimos os dados financeiros em termos operacionais para compreender em profundidade a operação planeada. Isto permite-nos propor soluções pragmáticas e concretas que vão muito para além dos números.

Independência e proximidade

Somos independentes e o nosso rigor em termos de conformidade e transparência permite que as nossas soluções sejam fiáveis e adaptadas a cada contexto. A nossa proximidade com os nossos clientes, permite oferecer-lhes flexibilidade e uma abordagem operacional. Os nossos clientes têm acesso à uma equipa dedicada com um ou dois interlocutores-chave para um acompanhamento personalizado e simplificado.

A nossa Equipa



Hélio Pereira, Consultor Corporate Finance

Especialista em financiamentos e estratégias de investimento transnacionais, Hélio possui mais de 40 anos de experiência no sector bancário. Acompanhou empresas de todas as dimensões, tanto em França como no estrangeiro, nos seus projetos de crescimento e expansão.

Em 2012, fundou e liderou o Desk Internacional de Paris, na Caixa Geral de Depósitos (CGD), onde desempenhou um papel fundamental no desenvolvimento da atividade internacional.

Hélio apoiou investidores franceses a estabelecerem-se em Portugal, em África e noutros mercados estratégicos, bem como permitiu facilitar a entrada de empresas estrangeiras em França.

A sua experiência levou-o a financiar aquisições de empresas em diversos sectores, nomeadamente saúde, imobiliário, comércio e mecânica de precisão, acompanhando ainda projetos complexos de desenvolvimento e implantação internacional.

Com o seu conhecimento profundo das transações transnacionais e das relações comerciais internacionais, Hélio é uma mais-valia inestimável para a Alliance M&A, oferecendo aos nossos clientes um apoio estratégico personalizado.

A nossa Equipa



Sophie Lança, Business Consultant

Sophie possui 36 anos de experiência em áreas como compras, gestão de riscos e consultoria estratégica. Desde 2016, tem vindo a apoiar PMEs, PMIs e ETIs estrangeiras que procuram estabelecer-se ou expandir em Portugal, oferecendo soluções chave-na-mão para projetos de implantação industrial, Sourcing e de fusões & Aquisições. Durante a sua carreira, Sophie ocupou posições-chave em empresas internacionais como o Barclays Bank, a Crown Cork & Seal e a Hertz Car Rental. No Barclays, criou e liderou o departamento de compras para Espanha e Portugal, e participou em operações de fusões e aquisições.

Sophie liderou projetos de grande envergadura, apoiou unidades de produção nos sectores da aeronáutica e da saúde, realizou ainda estudos de mercado em sectores como o turismo, a mecânica de precisão, o têxtil e a viticultura. Após a crise da Covid, ajudou várias empresas francesas a relocalizarem a sua produção para Portugal.

Trabalhando em francês, português, inglês e alemão, Sophie baseia-se na sua experiência, na sua rede internacional e na sua competência em matéria de Sourcing estratégico para fornecer soluções à medida para os seus clientes. O seu conhecimento profundo das dinâmicas comerciais e industriais, bem como a sua abordagem pragmática e a sua compreensão profunda das culturas francesa e portuguesa, fazem dela um trunfo valioso para as empresas que procuram ter sucesso nos seus projetos de crescimento e de fusões e aquisições entre França e Portugal.

A nossa Equipa



Mathilde Sucena, Advogada de Direito Empresarial

Mathilde está inscrita na Ordem dos Advogados de Paris há mais de 20 anos e na Ordem dos Advogados de Lisboa há mais de 15 anos, tendo-se especializado em M&A, direito societário e direito imobiliário. Participou em numerosas transacções complexas, incluindo fusões, aquisições e reestruturações de grupos, tanto a nível nacional como internacional.

Depois de ter trabalhado em escritórios de prestígio como Landwell & Associés (PwC Legal Paris) e GPA (PwC Best Friend Law Firm), Mathilde juntou-se à TELLES como Diretora do Comptoir Français, onde coordenou grandes operações transnacionais.

Em 2020, criou o seu próprio escritório, reforçando a sua experiência no acompanhamento de empresas entre França e Portugal.

Mathilde participou em numerosas operações, abrangendo sectores como a indústria, a construção e obras públicas, a energia e a logística. A sua capacidade de gerir transacções transnacionais complexas tornou-a uma especialista reconhecida no mercado francês e português.

Trabalhando em francês, português e inglês, traz para a Alliance M&A uma sólida experiência jurídica na gestão de operações, nomeadamente nos sectores industriais.

Os nossos valores

ÉTICA

Cada um dos nossos especialistas, pela própria natureza da sua profissão, atribui uma elevada prioridade à integridade e ética.

Esta sensibilidade à ética orienta as nossas acções, com compromissos e processos transparentes.

EXPERTISE

A especialização é o princípio fundamental da nossa aliança.

Reunimos três áreas de expertise complementares, cada especialista sendo reconhecido no seu próprio domínio. Esta combinação permite-nos cobrir todas as fases de uma operação de M&A. A nossa abordagem é reforçada por uma vasta rede de parceiros especializados, que mobilizamos de acordo com as necessidades específicas de cada projeto. Isto assegura que cada transação beneficie das competências mais avançadas.

PROXIMIDADE

A proximidade está no centro do nosso funcionamento. Antes de mais, entre nós, com uma coordenação fluida e um alinhamento constante, garantindo uma abordagem coerente e colaborativa.

Comprometemo-nos a estar próximos dos nossos clientes em todas as fases, fazendo um acompanhamento regular e personalizado. Estamos disponíveis e atentos às necessidades de cada empresa.

PRAGMATISMO

Estamos firmemente enraizados no mundo real.

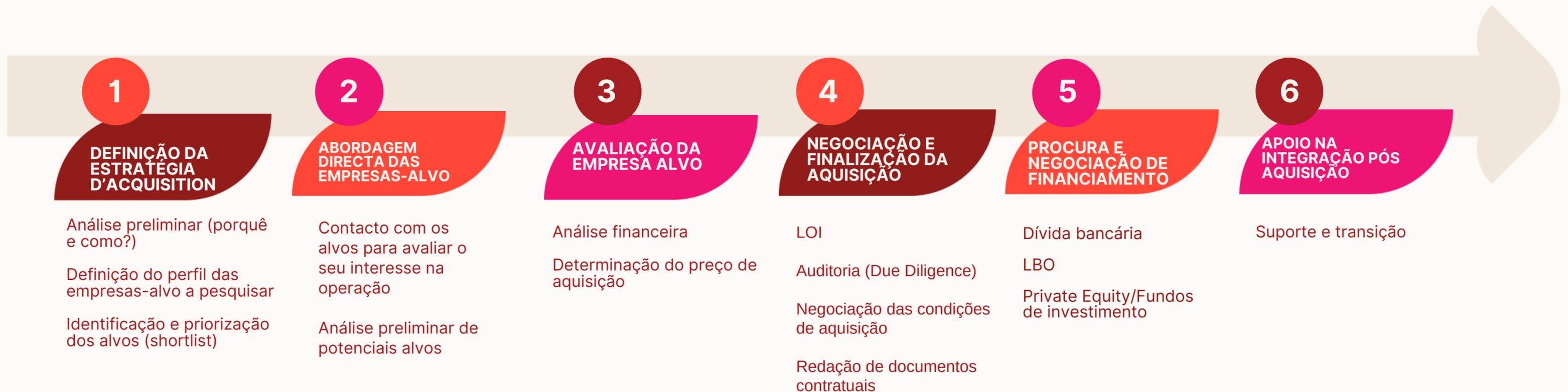
Compreendemos as necessidades específicas das PME, das PMI e das ETI e oferecemos um processo de M&A adaptado às suas operações.

Cada operação é adaptada à sua dimensão, com etapas claras e ajustadas aos objetivos.

As etapas do nosso acompanhamento para a venda



As etapas do nosso acompanhamento para a compra



As etapas de uma operação de reestruturação de grupos de empresas

Fusões, Cisões, Contribuições parciais de ativos, Transações de capital



O nosso papel em cada fase

-  Oferecer-lhe um apoio personalizado
-  Dar-lhe o benefício de uma rede sólida
-  Oferecer-lhe uma expertise multidisciplinar
-  Estar em contacto permanente
-  Apoiar a gestão dos riscos
-  Garantir-lhe proximidade e flexibilidade

Benefícios para si



Economia de tempo e aumento da eficiência



Segurança das operações



Alinhamento estratégico



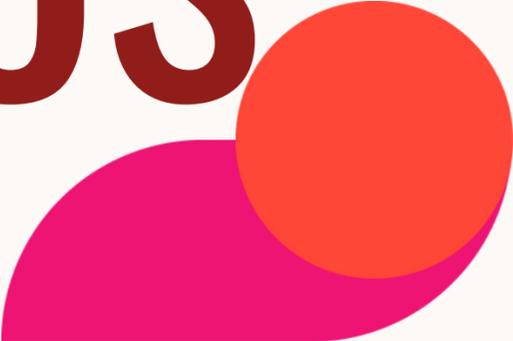
Conversas simples e pragmáticas

Obrigado



ALLIANCE M&A

contactos



Hélio Pereira

+33 6 85 13 41 10
helio@alliance-ma.pt

Mathilde Sucena

+351 914 512 622
mathilde@alliance-ma.pt

Sophie Lança

+351 963 905 728
sophie@alliance-ma.pt