



ALLIANCE M&A

Un conseil global et humain au service
des opérations M&A franco-portugaises

À propos

Alliance M&A est une boutique M&A qui propose une **approche globale et humaine**.

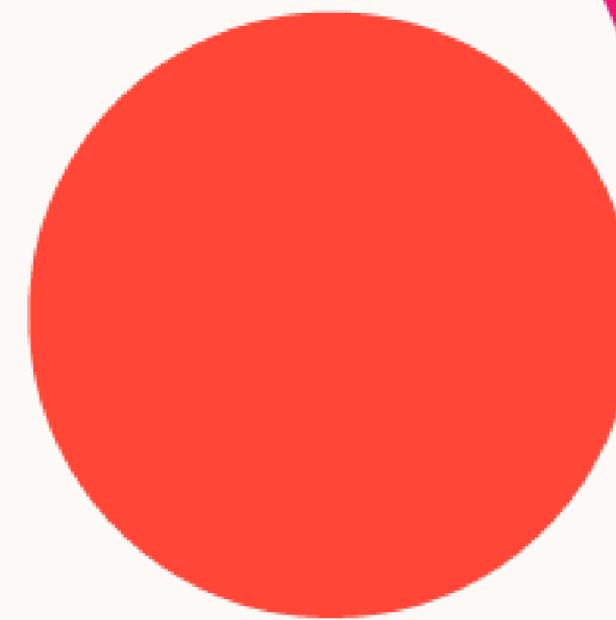
Nous offrons un service **sur mesure**, spécialement conçu pour **les PME, PMI et ETI**, afin de les accompagner dans leurs opérations de restructuration, de vente ou d'acquisition de sociétés ou d'actifs.

Nous **couvrons tous les aspects** financiers, juridiques, commerciaux, opérationnels et culturels d'une transaction.

Dans notre approche, le client occupe une place centrale. Nous nous engageons à comprendre en profondeur ses besoins et objectifs, afin de lui offrir **des solutions pragmatiques et adaptées**.

Forts d'une expertise solide et d'un savoir-faire pointu, nous accompagnons les entreprises francophones et lusophones avec **des solutions personnalisées et flexibles**, spécifiquement conçues pour répondre à leurs enjeux.

Le rapport humain et la qualité de service sont essentiels à notre approche, assurant **une relation de confiance et de proximité**.



Nos atouts

"Au service de la croissance des PME, PMI et ETI, nous proposons une approche et des expertises solides pour guider leurs opérations transnationales vers le succès."

La Vision 360°

La synergie de nos expertises et savoir-faire offre une vision à 360°, favorisant une meilleure anticipation et permettant de gagner du temps. Cette approche nous permet d'apporter des perspectives diverses dès les premières phases du projet, pour une meilleure efficacité et des résultats optimisés.

L'expertise transnationale

Experts des opérations transnationales, nous possédons une connaissance étendue des marchés français et portugais. La maîtrise des deux cultures est un atout majeur pour accompagner nos clients tout au long de leurs projets.

Elle facilite la compréhension des différences culturelles, des pratiques commerciales et des réglementations locales. Elle améliore la communication et la négociation entre les parties, réduit les malentendus culturels, et facilite l'intégration post-acquisition.

Comprendre ces nuances est essentiel pour mener à bien une opération et en assurer le succès.

L'approche globale et opérationnelle

Notre approche se distingue par une vision complète qui va au-delà de l'analyse financière. Nous traduisons les données financières en termes opérationnels pour une compréhension approfondie de l'opération envisagée.

Cela permet de proposer des solutions pragmatiques et concrètes, bien au-delà des simples chiffres.

L'indépendance et la proximité

Nous sommes indépendants et notre rigueur en matière de conformité et de transparence permet des solutions fiables et adaptées à chaque contexte. Proches de nos clients, nous leur offrons une flexibilité et une approche opérationnelle. Nos clients ont accès à une équipe dédiée avec un ou deux interlocuteurs privilégiés pour un suivi personnalisé et simplifié.

Notre Équipe



Hélio Pereira, Consultant Corporate Finance

Expert en financements et stratégies d'investissement transnationaux, Hélio bénéficie de plus de 40 ans d'expérience dans la banque. Il a accompagné des entreprises de toutes tailles, en France comme à l'international, dans leurs projets de croissance et d'expansion.

En 2012, il a fondé et dirigé le Desk International de Paris au sein de Caixa Geral de Depósitos (CGD), où il a joué un rôle clé dans le développement de l'activité internationale.

Hélio a aidé des investisseurs français à s'implanter au Portugal, en Afrique, et dans d'autres marchés stratégiques, tout en facilitant l'entrée d'entreprises étrangères en France.

Son expertise l'a conduit à financer des rachats d'entreprises dans divers secteurs, notamment la santé, l'immobilier, le commerce et la mécanique de précision en accompagnant des projets complexes d'implantation et de développement international.

Fort d'une connaissance approfondie des transactions transnationales et des relations commerciales internationales, Hélio est un atout incontournable pour Alliance M&A, en offrant à nos clients un accompagnement stratégique sur mesure.

Notre Équipe



Sophie Lança, Business Consultant

Sophie possède 36 ans d'expérience dans les domaines des achats, de la gestion des risques et du conseil stratégique. Depuis 2016, elle accompagne les PME, PMI et ETI étrangères souhaitant s'implanter ou se développer au Portugal, en leur offrant des solutions clés en main pour des projets d'implantation industrielle, de Sourcing et de fusions & acquisitions. Au cours de sa carrière, Sophie a occupé des postes clés pour des entreprises internationales telles que Barclays Bank, Crown Cork & Seal et Hertz Car Rental. Chez Barclays, elle a notamment créé et dirigé le département achats pour l'Espagne et le Portugal, et participé à des opérations de fusions & acquisitions.

Sophie a piloté des projets d'envergure, accompagné des unités de production dans l'aéronautique et la santé ou encore réalisé des études de marché dans des secteurs tels que le tourisme, la mécanique de précision, le textile et la viticulture. Après la crise du Covid, elle a accompagné plusieurs entreprises françaises dans la relocalisation de leur production au Portugal.

Travaillant en français, portugais, anglais et allemand, Sophie met à profit son expérience, son réseau international et son expertise en Sourcing stratégique pour fournir des solutions sur mesure à ses clients. Sa connaissance approfondie des dynamiques commerciales et industrielles, ainsi que son approche pragmatique et sa compréhension fine des cultures française et portugaise, en font un atout précieux pour les entreprises cherchant à réussir leurs projets de croissance, de fusions et acquisitions entre la France et le Portugal.

Notre Équipe



Mathilde Sucena, Avocate de droit des affaires

Avocate inscrite au barreau de Paris depuis plus de 20 ans et au barreau de Lisbonne depuis plus de 15 ans, Mathilde est spécialisée en M&A, droit des sociétés et droit immobilier. Elle a participé à de nombreuses transactions complexes, incluant fusions, acquisitions et restructurations de groupes, tant au niveau national qu'international.

Après avoir collaboré avec des cabinets prestigieux comme Landwell & Associés (PwC Legal Paris) et GPA (PwC Best Friend Law Firm), Mathilde a rejoint TELLES en tant que responsable du Comptoir Français, où elle a coordonné des opérations transnationales majeures.

En 2020, elle a créé son propre cabinet, renforçant son expertise dans l'accompagnement des entreprises entre la France et le Portugal.

Mathilde a participé à de nombreuses opérations, couvrant divers secteurs tels que l'industrie, le BTP, l'énergie, et la logistique. Sa capacité à gérer des transactions transnationales complexes en fait une experte reconnue sur les marchés français et portugais.

Travaillant en français, portugais et anglais, elle apporte à Alliance M&A une solide expertise juridique dans la gestion d'opérations, notamment dans les secteurs industriels.

Nos valeurs

ÉTHIQUE

Chacun de nos experts, par la nature de leur métier, accorde une grande importance à l'intégrité et à la déontologie. Cette sensibilité à l'éthique guide nos actions avec des engagements et des processus transparents.

EXPERTISE

L'expertise est le principe fondamental de notre alliance. Nous réunissons trois expertises complémentaires, chaque expert est reconnu dans son domaine. Cette combinaison nous permet de couvrir toutes les phases d'une opération M&A. Notre approche est renforcée par un important réseau de partenaires spécialisés, que nous mobilisons selon les besoins spécifiques des projets. Cela garantit que chaque opération bénéficie des compétences les plus pointues.

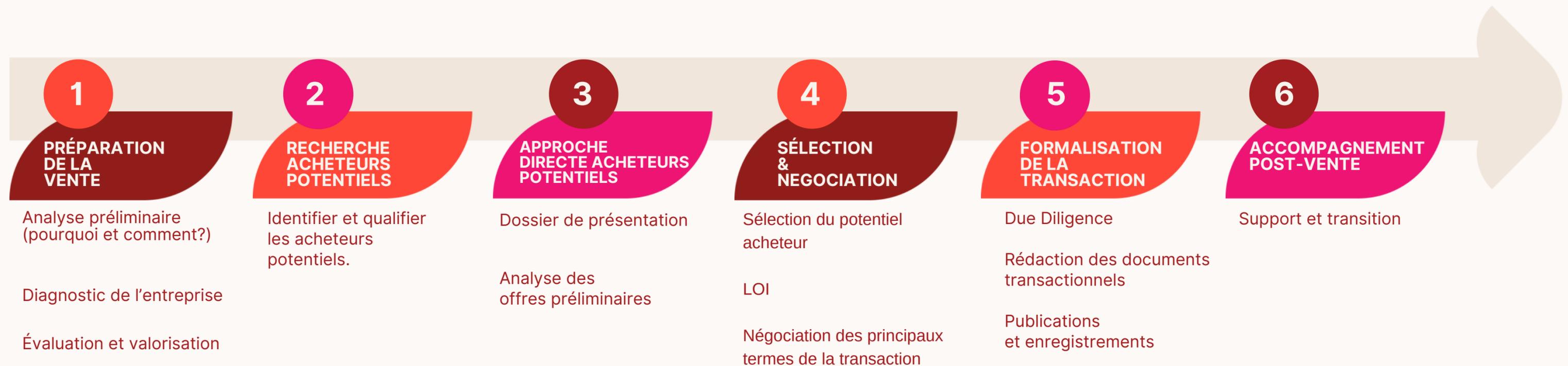
PROXIMITÉ

La proximité est au cœur de notre fonctionnement. Tout d'abord entre nous, avec une coordination fluide et un alignement constant, garantissant une approche cohérente et collaborative. Nous nous engageons à rester proches de nos clients à chaque étape, en assurant un suivi régulier et personnalisé. Nous sommes disponibles et à l'écoute des besoins de chaque entreprise.

PRAGMATISME

Nous sommes résolument ancrés dans le concret. Nous comprenons les besoins spécifiques des PME, PMI et ETI et proposons un processus M&A adapté à leurs opérations. Chaque opération est ajustée à sa dimension, avec des étapes claires et adaptées aux objectifs.

Les étapes de notre accompagnement à la vente

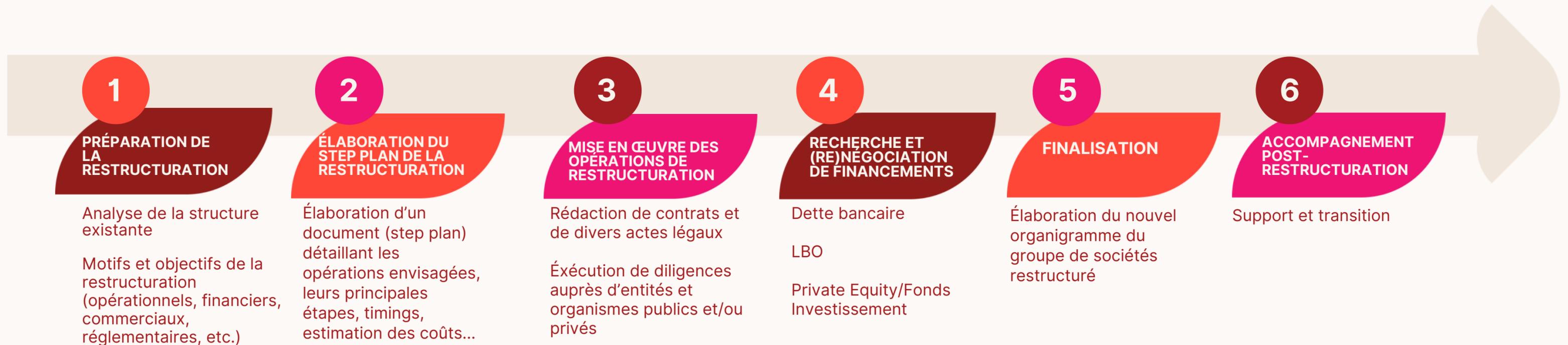


Les étapes de notre accompagnement à l'achat



Les étapes d'une opération de restructuration de groupes de sociétés

Fusions, Scissions, Apports partiels d'actifs, Opérations de haut de bilan



Notre rôle à chaque étape

-  Vous proposer un accompagnement personnalisé
-  Vous faire bénéficier d'un réseau solide
-  Vous offrir une expertise multi-disciplinaire
-  Être en lien constant
-  Accompagner la gestion des risques
-  Vous garantir proximité et flexibilité

Avantages pour vous



Gain de temps et d'efficacité



Sécurisation des opérations



Alignement stratégique



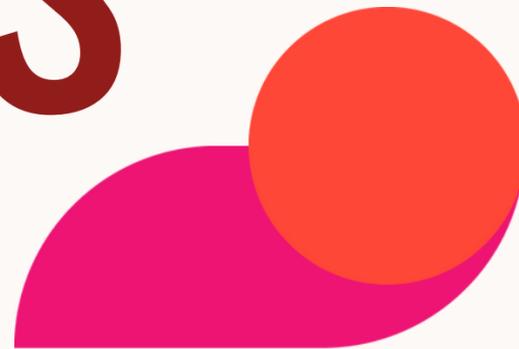
Échanges simples et pragmatiques

Merci



ALLIANCE M&A

contacts



Hélio Pereira

+33 6 85 13 41 10

helio@alliance-ma.pt

Mathilde Sucena

+351 914 512 622

mathilde@alliance-ma.pt

Sophie Lança

+351 963 905 728

sophie@alliance-ma.pt